

Come creare una strategia di raccolta fondi per la propria associazione

Arriva la [Fundraising Masterclass](#), tre giorni di formazione intensiva promossi da The FundRaising School – la prima scuola italiana di raccolta fondi di AICCON con sede presso l'Università di Bologna Campus di Forlì – che si svolgerà **dal 13 al 15 marzo** presso il Centro Universitario di Bertinoro (FC).

Tre giorni residenziali pensati per chi è alle prime armi con la raccolta fondi e per chi ha già esperienza e vuole acquisire maggiori strumenti di pianificazione e strategia.

Esperti fundraiser accompagneranno nella conoscenza degli strumenti indispensabili per fare raccolta fondi a partire dalla relazione con i donatori.

Sconti per chi si iscrive entro il 16 febbraio.

Per **informazioni** e iscrizioni: www.fundraisingschool.it/corsi/masterclass-fundraising/

Professione fundraiser per il non profit: l'Open Day del

Master in Fundraising di Unibo

Quali sono le competenze e i ruoli dei fundraiser dentro le organizzazioni non profit?

Il Master in Fundraising dell'Università di Bologna-Campus di Forlì organizza per **martedì 31 ottobre, alle ore 12, un Open Day online** con le testimonianze di chi il Master lo ha fatto e da chi lo sta concludendo.

Saranno collegati per raccontare la loro esperienza e il lavoro che fanno ogni giorno:

Costanza Sala (*fundraiser in Marevivo*) e **Ludovico Fardelli** (*fundraiser in Agesci*) stanno per consegnare il loro progetto di raccolta fondi dopo un anno di Master e parleranno di come si sono formati e inseriti nel settore;

Adriana Lanza (*fundraiser in Diabete Romagna*) parlerà del lavoro in un'organizzazione di piccole dimensioni;

Gabriele Ferretti (*fundraiser in AISM*) parlerà del lavoro in un'organizzazione di grandi dimensioni.

La partecipazione è gratuita ma [è necessario prenotare il proprio posto compilando il form a questo link >>](#)

Open Day del Master dedicato al Fundraising per le organizzazioni non profit e

gli Enti Pubblici

Il Master Universitario in Fundraising di Forlì organizza un Open Day online dedicato alla professione del fundraiser, per tutti i giovani che vogliono intraprendere una carriera nel mondo del non profit.

La raccolta fondi non è un'attività che si improvvisa ma va inserita nelle organizzazioni non profit con metodo e competenza: è l'attività che permette di rendere sostenibile economicamente l'organizzazione stessa e quindi raggiungere la causa. Oggi le organizzazioni non profit che devono trovare nuovi fondi hanno sempre più bisogno di fundraiser da inserire nel proprio team. Quella del fundraiser, infatti, è una delle professioni più ricercate nel Terzo Settore.

Il Master in Fundraising è un percorso che prevede di 240 ore di formazione: un programma didattico curato nel dettaglio e con migliori professionisti del settore in qualità di docenti.

Inoltre, è una porta che apre alla professione nella sua totalità, anche grazie a un percorso di stage di 400 ore e a un Career Coach dedicato che segue i passi degli studenti nel mondo del lavoro nonprofit.

Per l'Open Day l'appuntamento è martedì 3 ottobre dalle ore 12.00 online: la mattinata sarà aperta dal prof. Valerio Melandri, direttore del Master e docente di Principi e Tecniche del Fundraising, che spiegherà quali sono i fondamentali della raccolta fondi e come iniziare la professione del fundraiser.

L'evento proseguirà poi con **la presentazione dell'edizione XXII del Master in Fundraising e la testimonianza degli alunni delle scorse edizioni.**

[Per partecipare alla lezione e all'Open Day del Master è possibile prenotare il proprio posto iscrivendosi qui >>](#)

Per maggiori **informazioni** sul [Master in Fundraising](#) e sulle **Borse di Studio** a disposizione è possibile contattare il 3518940715 o scrivere una mail a master@fundraising.it.

Sono aperte le iscrizioni alla Fundraising Masterclass promossa da AICCON

Sono aperte le iscrizioni alla Fundraising Masterclass realizzata da The FundRaising School, la scuola italiana di raccolta fondi promossa da AICCON.

La Masterclass si svolgerà **dal 22 al 25 marzo** al **Centro Universitario di Bertinoro (FC)**, 4 giornate di formazione e networking tra le colline romagnole.

Un'esperienza formativa ed esperienziale per comprendere i **principi del fundraising**, orientarsi nei **mercati della raccolta fondi** e iniziare a costruire la propria "cassetta degli attrezzi".

Sconti sulla quota di partecipazione per chi si iscrive entro il 28 febbraio.

Per saperne di più:

www.fundraisingschool.it/corsi/masterclass-fundraising

Social Media Fundraising, a ottobre il nuovo corso online promosso da The Fundraising School

I social network rappresentano oggi degli strumenti dall'enorme potenziale per quanto riguarda la raccolta fondi. Per questo **The Fundraising School**, la scuola italiana specializzata nella raccolta fondi, promossa AICCON, lancia un nuovo corso online di **Social Media Fundraising**.

L'obiettivo del percorso formativo, che si svolgerà in Didattica Aumentata™ – integrando sessioni live con lezioni e contenuti on demand – tra il 17 ottobre e il 7 novembre, è quindi quello di **trasferire ai partecipanti le competenze per usare e gestire i principali social media (Facebook, Twitter, Instagram e Tik Tok) orientandoli alla raccolta fondi e al community engagement**, definendo la strategia, pianificando attività e contenuti e monitorando i risultati.

Il programma didattico prevede **sei lezioni live in diretta su Zoom, dieci lezioni on demand fruibili in qualsiasi momento e due laboratori online** su come realizzare un Piano Editoriale Social e creare una campagna di Facebook Ads.

Il corso ha un costo di 300 euro + iva.

[Per iscriversi](#)

[Info e programma](#)

Aperte le iscrizioni al corso di Fundraising con le fondazioni internazionali di The FundRaising School

Sono aperte le iscrizioni al corso di **Fundraising con le fondazioni internazionali** coordinato da Martina Bacigalupi, consulente di fundraising e docente dell'Università di Bologna.

All'interno di The FundRaising School, la **prima scuola italiana di raccolta fondi promossa da [AICCON](#)**, con sede presso l'Alma Mater Studiorum – Università di Bologna, il corso vuole porre l'attenzione sulle **potenzialità e le strategie legate al mercato del fundraising**, in particolare quello statunitense ed europeo, e alle relative opportunità offerte per la □cultura italiana.

Il **format laboratoriale** in aula sarà caratterizzante del corso e permetterà di conoscere quali sono le fondazioni internazionali e filantropiche che offrono finanziamenti per progetti in Italia e come preparare una richiesta relativa.

La disponibilità di posti è **limitata**.

Per tutte le info clicca [qui](#).

Al via le iscrizioni per la

prima edizione della Fundraising Masterclass

Sono aperte le iscrizioni alla prima edizione della Fundraising Masterclass, il corso per fundraiser, realizzata da The FundRaising School – la scuola italiana di raccolta fondi promossa da AICCON presso l'Università di Bologna Campus di Forlì – che si svolgerà dall'11 al 14 maggio al Centro Universitario di Bertinoro (FC).

Si tratta di un percorso formativo esperienziale, **rivolto ai lavoratori del Terzo settore, che coniugherà elementi teorici, casi concreti e attività laboratoriali, per acquisire metodo, visione e strumenti della raccolta fondi.**

Durante i quattro giorni di durata del Master, infatti, i partecipanti al corso riceveranno una preparazione a tutto campo sulle tecniche di fundraising, quali: la tutela del donatore, la comunicazione, la progettualità, le strategie digitali e la gestione delle risorse umane, imparando così a orientarsi nei mercati della raccolta fondi.

Coloro che si iscriveranno alla Masterclass **entro il 31 marzo potranno usufruire della riduzione EARLY BIRD del 20%** da applicare sulla quota di iscrizione, che sarà di euro 480+iva anziché euro 600+iva.

I partecipanti al corso riceveranno il Certificato in Fundraising Management e potranno ottenere un OPEN BADGE, ossia una certificazione digitale di conoscenze, abilità e competenze acquisite, facile da condividere e da includere nel proprio curriculum.

Per

informazioni: www.fundraisingschool.it/corsi/masterclass-fundraising/

Il Tour del Fundraising 2022 fa tappa a Bologna

Ogni progetto di fundraising, per avere successo, deve tenere conto delle specifiche caratteristiche di una comunità e di un territorio. Lo sanno bene il direttore del Master in Fundraising dell'Università di Bologna Valerio Melandri e il suo team, che **mercoledì 30 marzo, dalle 10 alle 12.30**, faranno tappa a Bologna con il loro tour virtuale in diretta su Zoom, per parlare di raccolta fondi.

Durante **il webinar, dedicato a chi lavora in Emilia Romagna** e realizzato in collaborazione con Università del Volontariato di Bologna, ci sarà la possibilità di conoscere esempi di fundraising e storie di nonprofit emiliano-romagnole particolarmente interessanti e di successo. Tra queste, l'esperienza di AIL Bologna di Alessandra La Palombara, la quale approfondirà le opportunità di raccolta fondi, da individui e da aziende, analizzando le metodologie più funzionali per un fundraising efficace e senza improvvisazioni, nel territorio emiliano-romagnolo.

“Sarà un tour aperto a tutti – spiega Valerio Melandri – per incontrare più persone possibili, per chiedere cosa fa la propria organizzazione, raccontarsi le difficoltà e aspettative dei tanti volontari, presidenti, fundraiser, responsabili di comunicazione e tutti coloro che il nonprofit lo vivono ogni giorno con passione e motivazione. [...] Il fundraising funziona bene e può davvero essere un'opportunità per le tante organizzazioni – soprattutto le piccole – che hanno voglia di crescere e svilupparsi”.

Il Tour del Fundraising partirà il 29 marzo da Roma e, fino al

19 aprile, toccherà 9 città italiane, tra cui Bologna.

[Per iscriversi >>](#)

Per informazioni: 3518400081, festival@fundraising.it

[Il programma completo del Tour >>](#)

Officina 5×1000, il corso di The FundRaising School

Lo strumento del 5×1000 rappresenta un'importante opportunità per le piccole, come per le grandi organizzazioni. Il Terzo settore, in questi anni, ne ha infatti beneficiato per oltre sei miliardi di euro e solo nel 2020 sono stati 495,5 milioni gli euro erogati a 64.771 enti.

Appare quindi evidente quanto sia importante per le associazioni saper pianificare e gestire una campagna 5×1000 efficace. A tale scopo The FundRaising School, la prima scuola italiana dedicata alla formazione sulla raccolta fondi promossa da AICCON (con sede presso il Campus di Forlì) promuove il corso online "Officina 5×1000" in partenza il 17 marzo 2022.

Si tratta di un ciclo formativo online in grado di fornire alle organizzazioni gli strumenti per predisporre una campagna 5×1000 di successo, dall'identificazione della buona causa alla scelta dei target e degli strumenti di comunicazione più adeguati a partire dalle relazioni e caratteristiche che l'associazione già possiede.

Il corso si avvale della formula in Didattica Aumentata™ comprendente **4 lezioni live** (in programma giovedì 17,

mercoledì 23, lunedì 28 marzo e venerdì 1° aprile) e **10 lezioni on-demand**.

La quota d'iscrizione è di 250 euro + iva. I posti disponibili sono limitati.

Per iscriversi compilare la seguente scheda: www.fundraisingschool.it/per-partecipare/iscriviti-ai-corsi/

Il programma completo del corso: www.fundraisingschool.it/corsi/officina-5x1000/

Per informazioni:

The FundRaising School

tel. 0543374694

WhatsApp 3287865964

Mail ecofo.aiccon@unibo.it

Quattro webinar in quattro giorni, in attesa del Festival del fundraising

Un ripasso delle basi e dei principi del fundraising, per chi già lo mastica da un po' di anni e un buon modo per iniziare per chi ancora non lo conosce bene. È questo l'intento dei **"4 giorni del fundraising"**, un ciclo di webinar gratuiti promossi dal Festival del fundraising, the italian foundraising community, **in programma, online, dal 15 al 18 settembre.**

Le lezioni sono un modo per avvicinarsi al Festival del fundraising (www.festivaldelfundraising.it) che si terrà, anch'esso online, dal 29 al 30 settembre e analizzano vari

aspetti del no-profit e della raccolta fondi.

Questo il programma dei 4 giorni:

Luisa Bruzzolo, LILT

Il fundraising è un dialogo, non un monologo. Le persone al centro, ogni donatore è unico e irripetibile. Come curare la relazione.

Martedì 15 settembre – Ore 10.00

Enrica Zamparini, Fundraising Consultant

Il fundraising non è un'isola! Ripensa il rapporto della tua organizzazione non profit con le aziende, come raccogliere fondi anche da loro.

Mercoledì 16 settembre – Ore 10.00

Stefano Malfatti, Istituto Serafico di Assisi e Presidente Festival del Fundraising

Ama il tuo donatore tutta la vita... Il fundraising è un'avventura per sempre, risponde a una logica di impegno a tempo pieno (altrimenti non funziona!).

Giovedì 17 settembre – Ore 10.00

Mara Garbellini, Fundraising Consultant

Il fundraiser non è un eroe solitario! Tutta la nonprofit va ripensata, riorganizza internamente la tua nonprofit in un'ottica di fundraising.

Venerdì 17 settembre – Ore 10.00

[Per partecipare alle lezioni occorre prenotarsi a questo link](#)

[>>](#)